

Elektronik ortamda sözleşme, faktoring sektörünün hızlı hizmet özelliğini daha da güçlendirecek

İş Faktoring A.Ş. Genel Müdürü Şahismail Şimşek, "İş Faktoring olarak teknoloji odağında sürdürdüğümüz alt yapı çalışmaları; dijitalleşmeyi ve kullanıcı dostu uygulamaları da içerecek şekilde büyük bir hızla devam etmektedir. Müşterilerimizin olası taleplerini ihtiyaç anında hazır olacak şekilde tespit etmek, süreçlerimizi buna göre dinamik şekilde güncel tutmak önemli önceliklerimizdendir" dedi.

İş Faktoring 2023 yılında aktif büyüklüğünü 24 milyar TL seviyesine, alacak bakiyesini de 22,2 milyar TL seviyesine yükseltti. İş Faktoring, 2023 yılı işlem hacminde yüzde 114 artışla 86 milyar TL'yi aşarken, özkaynakları yüzde 117 yükselişle 3 milyar TL'ye çıktı. Özkaynak karlılığı ise yüzde 51,1 düzeyinde gerçekleşti. Bu performansı ile özel sermayeli faktoring firmaları arasında temel bilanço kalemlerindeki liderliğini korudu.

İş Faktoring A.Ş. Genel Müdürü Şahismail Şimşek, çevik ve gelişime açık yapısı sayesinde teknolojik değişimlere ve gelişmelere seri bir şekilde uyum sağlayan faktoring sektörü, yeni yatırımlarını da bu yönde hızla yürüttüğünü dile getirerek, "İş Faktoring olarak teknoloji odağında sürdürdüğümüz alt yapı çalışmaları; dijitalleşmeyi ve kullanıcı dostu uygulamaları da içerecek şekilde büyük



bir hızla devam etmektedir. Müşterilerimizin olası taleplerini ihtiyaç anında hazır olacak şekilde tespit etmek, süreçlerimizi buna göre dinamik şekilde güncel tutmak önemli önceliklerimizdendir. Örneğin; önümüzdeki dönemde sektör oyuncularının hızla adapte olacağına inandığımız elektronik ortamda sözleşme ilişkisi kurulması yeniliği sayesinde işletmelerimize, uçtan uca dijital bir deneyim yaşatılması ve faktoringin en önemli avantajlarından biri olan hızlı hizmet özelliğinin daha da güçlenmesi mümkün hale gelecektir" dedi.

"Dijitalleşme çalışmaları hızla devam ederken, bir yandan da ülkemizin üretim kalitesi yüksek ihracatçılarının

dünyanın hemen hemen her ülkesinden siparişler alabildiklerini görüyoruz" diyor Şimşek şu değerlendirmeyi yaptı:

"Ülkemizin en çok ihtiyaç duyduğu döviz gelirlerini artırmak adına Anadolu'nun her köşesindeki değerli ihracatçılarımıza ihracat faktoringi ürünümüzü tanıtıyor ve ihracatçılarımıza desteğimizi artırarak sürdürüyoruz. Alacakların tahsilini daha güvenli hale getiren bu ürünümüzün yaygınlaştırılması için yurtdışındaki muhabirlerimiz ile olan ilişkilerimizi geliştiriyor ve ihracatçılarımızın daha güvenli bir ortamda ihracat yapmalarına aracılık ediyoruz. Muhabirlerimiz sayesinde, ihracatçılarımızın vadeli satış yapmak istedikleri ancak henüz iyi tanımadıkları yeni firmalar için ücretsiz olarak istihbarat hizmeti veriyoruz ve yeni pazarlara girerken daha sağlam adımlar atabilmelerini sağlıyoruz".

2023 yılının sürdürülebilirliğe yönelik önemli adımların atıldığı bir yıl olduğunu kaydeden Şahismail Şimşek, "Şirketimiz ana hedeflerinden biri de bu adımları daha da artırmaktır. İş Faktoring olarak; kabul ettiğimiz Sürdürülebilirlik Politikalarımız çerçevesinde ve oluşturduğumuz Sürdürülebilirlik Komitesi'nin çalışmaları kapsamında karbon ayak izi ölçümlerimizin azaltılmasına odaklanılmış ve tüm çalışanlarımızda iklim değişikliğinin olumsuz etkilerine yönelik farkındalık oluşturulması amaçlanmıştır. Bu doğrultuda sektöre örnek bir davranış sergilediğimize inanıyor, herkesi Sürdürülebilirlik adına, birlikte daha güçlü adımlar atmaya davet ediyoruz" dedi.



■ "Faktoring cirosu toplamında yüzde 10,5 pazar payına sahibiz"

İş Faktoring Genel Müdürü Şahismail Şimşek şu değerlendirmeyi yaptı: "Cumhuriyetimizin 100. şirketimizin ise 30. yılını büyük bir gururla kutladığımız bu anlamlı dönemde, faktoring cirosu toplamında yüzde 10,5 seviyesinde bir pazar payı ile banka dışı finans sektörüne verdiğimiz katkısı, gelecek yıllarda da aynı kararlılık ile sürdürmeyi hedeflerken; başarılarla birlikte imza attığımız, özveriyle görev yapan kıymetli çalışma arkadaşlarımıza, iş ortağımız olan değerli müşterilerimize ve bütün paydaşlarımıza gönülden teşekkür ediyoruz".

Sektörün performansını yükseltecek yeni alanlar

Sektörün son dönemdeki önemli gündem konularından biri de 'Tedarikçi Finansmanı' ürünündeki dijital dönüşüm olduğuna dikkat çeken Şahismail Şimşek, "Alıcıları, tedarikçileri ve finansal kuruluşları birbirine bağlayan bu ürün, nakit akışını iyileştirmekte, tedarik zincirinde karşılaşılabilecek olası riskleri azaltmak-

tadır. Gelecek dönemde de bu ürün öze- lindeki yatırımların hem sektör firmaları hem de sektör dışındaki diğer girişimler tarafından hızla devam ettirileceğini öngörmekteyiz. Bununla beraber kullanım oranının günden güne arttığını deneyimlediğimiz 'Fatura İskontosu' ürünümüzün gelecek dönemde de yoğun olarak talep edilecek ürünler arasında olduğunu görmekteyiz" diye konuştu.